

LA INTEGRACIÓN DE LA ECONOMÍA MUNDIAL

Al concluir la guerra fría, cobró mayor impulso la necesidad de integrar economías regionales en grandes grupos.

Las raíces de la integración económica contemporánea se encuentran en la Comunidad Económica Europea, organizada en las décadas que siguieron a la Segunda Guerra Mundial. La CEE inició sus actividades como mercado común de seis países (Alemania, Francia, Italia, Bélgica, Holanda y Luxemburgo) para la reconstrucción y crecimiento de Europa Occidental destruida por la guerra.

El extraordinario crecimiento alcanzado en la década de los sesenta, convirtió a los países de Europa Occidental que conformaban el Mercado Común Europeo, en protagonistas de la economía mundial contemporánea junto con Estados Unidos y Japón, destacando el "milagro alemán" y en menor grado, el "milagro italiano". Actualmente la CEE, conformada por 12 países, está en camino de la integración de políticas y moneda, para convertirse a fines de siglo en el bloque económico con mayor grado de integración.

Se destaca por su tamaño el acuerdo recientemente creado bajo el denominativo de TLC (Tratado de Libre Comercio), conformado por Estados Unidos, Canadá y México. Su corta vida de un año aun no permite evaluar sus resultados, pero se advierte que se convertirá en un bloque tal vez mayor al europeo, mediante la inclusión gradual de los demás países del continente americano.

Entre las causas que impulsan la formación de bloques económicos están: la creación de comercio, la convergencia y la división y especialización del trabajo.

El rápido crecimiento económico de la CEE se explica por la creación de comercio, mientras que el estancamiento del Grupo Andino se origina en la desviación de comercio, generada por las asignaciones de productos industriales con mayores costos de manufactura que en otras naciones y con la prohibición de importar de otros países esos mismos productos a precios más bajos.

Según la teoría de la convergencia, al crearse bloques económicos, los países miembros reciben nuevas inversiones acompañadas por nueva tecnología, lo que produce importantes beneficios en productividad y en exportaciones.

Los países con menor grado de desarrollo dan un salto en los aspectos mencionados, aumentan su ingreso y tienden a converger hacia los países desarrollados. Pero este fenómeno económico se presenta en países que cumplen ciertas condiciones básicas como: estabilidad económica, recursos humanos capacitados, bajo costo de la mano de obra y otras. Tal es el caso de los "tigres asiáticos" (Taiwan, Corea, Hong Kong, Indonesia, Malasia, Tailandia y Singapur), y en cierto grado, también China. Todos esos países presentan una característica común: economías con gran apertura externa.

Finalmente, la división internacional del trabajo puede jugar un rol importante en la conformación de bloques. La fuerza laboral se complementa y especializa en ciertas etapas de la producción de un mismo artículo final, el cual puede ser elaborado por y en diferentes países, pero en forma conjunta, aprovechando las ventajas comparativas de costos y especialización de mano de obra.

Los principales indicadores de los dos acuerdos económicos más importantes: TLC y CEE y los de América Latina y el Caribe, se presentan en el cuadro que figura en la siguiente página.

América Latina y el Caribe tienen mayor población, mayor inflación, mayor tasa de crecimiento del PIB per cápita y reciben mayores flujos de capital que la CEE, aunque la mayor parte de estos flujos corresponden a México, hasta ahora, único país latinoamericano en el TLC.

En cuanto a las exportaciones e importaciones, América Latina apenas exporta \$US 353 por habitante e importa \$US 421, frente a \$US 1.730 y \$US 2.118 del TLC y \$US 3.732 y \$US 3.722 de la CEE, respectivamente.

Una economía pequeña como la boliviana puede ganar mucho ingresando a un mercado ampliado inmenso como el TLC, si se especializa en la producción de bienes de forma más eficiente que otros países.

En la reunión cumbre de Presidentes de América, realizada recientemente en Miami, se acordó un Plan de Acción según el cual se creará una Zona de Libre Comercio Continental para el año 2005.

El acuerdo del TLC ampliado a toda América tendrá una población aproximada de 850 millones de habitantes, contando entre sus miembros a dos de los 10 países más ricos del mundo (Estados Unidos y Canadá).

Los indicadores de América Latina referidos al flujo de capitales y

al ritmo de crecimiento del PIB per cápita, podrían acelerarse a través del acuerdo del TLC ampliado, mejorando los pobres indicadores de comercio exterior y generando un crecimiento económico basado en las ventajas de ese enorme mercado ampliado. Los actuales acuerdos subregionales (Grupo Andino, MERCOSUR y Mercado Común Centroamericano), enfrentarán un gran desafío para adaptarse a un acuerdo de esta magnitud y naturaleza.

El acelerado crecimiento de los países asiáticos los ha convertido en naciones desarrolladas y muchos analistas consideran que el eje de la economía en el siglo 21 se trasladará al Pacífico asiático. El TLC ampliado podría convertirse en un bloque económico con posibilidades de atraer el centro de la actividad económica mundial hacia el continente americano.

ESTADÍSTICAS DE LOS GRUPOS ECONÓMICOS 1993 (En miles de millones de dólares si no se indica otra cosa)

	Población (Millones)	Crecimiento Población	PIB P.Capita	Inflación	Flujo Neto de Capital	Expor- taciones	Impor- taciones	Export. a EE.UU.	Import. de EE.UU.
AMÉRICA LATINA 1/	462,00	1,70%	1,60%	977,40%	54,60	163,30	194,50	72,70	78,50
NAFTA2/	377,55	1,42%	1,80%	4,86%	74,90	653,09	799,66	151,49	129,39
ESTADOS UNIDOS	257,59	1,01%	2,09%	2,98%	14,14	464,77	603,44		
CANADÁ3/	28,75	1,38%	2,12%	1,87%	28,70	141,09	135,21	114,46	87,76
MÉXICO 4/	91,21	1,86%	1,21%	9,74%	32,06	47,23	61,01	37,04	41,64
CEE. 2/	348,67	0,36%	0,72%	4,11%	13,72	1.301,14	1.297,76	98,29	104,48
ALEMANIA	81,19	0,74%	-2,80%	4,09%	22,12	364,38	329,60	28,25	24,24
BELGICA Y LUX. 3/5/	10,42	0,25%	2,62%	2,77%	(13,73)	104,91	114,57	5,31	8,16
DINAMARCA	5,18	0,19%	0,95%	1,34%	(2,92)	29,75	31,63	1,58	1,20
ESPAÑA	39,14	0,15%	-1,17%	4,55%	2,51	62,78	82,38	2,93	5,83
FRANCIA 4/	57,72	0,61%	-1,56%	2,08%	0,16	207,70	200,46	14,65	17,22
GRECIA	10,35	0,39%	-0,39%	14,45%	4,82	8,90	21,35	0,35	0,95
HOLANDA	15,30	0,79%	-0,45%	2,04%	(10,11)	131,14	115,83	5,59	10,18
IRLANDA	3,56	0,28%	3,68%	1,41%	0,16	27,61	21,63	2,53	3,60
ITALIA 4/	57,92	0,17%	2,09%	4,47%	2,72	168,51	147,54	13,03	7,85
PORTUGAL 4/	9,85	0,00%	3,26%	6,51%	(3,62)	15,31	27,57	0,76	0,81
REINO UNIDO 4/	58,04	0,33%	1,65%	1,55%	11,60	180,18	205,39	23,32	24,64

NOTAS:1/ Incluye los países del Caribe.

2/ Los datos para los grupos económicos sobre "crecimiento de la población", "crecimiento del PIB per capita" e "inflación" corresponde a promedios simples de los países que los conforman, los demás datos corresponden a sus respectivas sumas.

3/ Al no existir datos sobre población, se tomó una tasa de crecimiento promedio de la población de los últimos 5 años.

4/ Al no existir datos para el PIB a precios constantes de 1993, se tomó una tasa de crecimiento promedio de los últimos 5 años (para Italia sólo de los últimos 4 años).

5/ La inflación para Bélgica y Luxemburgo fue ponderada por sus respectivas poblaciones.

FUENTES:

AMÉRICA LATINA: "Latin America and the Caribbean Selected Economic and Social Data", U.S. Agency for International Development

N.A.F.T.A. y C.E.E.: "International Financial Statistics", Fondo Monetario Internacional.

"Direction of Trade Statistics", Fondo Monetario Internacional.

COMERCIO INTERNACIONAL POR GRUPOS ECONÓMICOS

